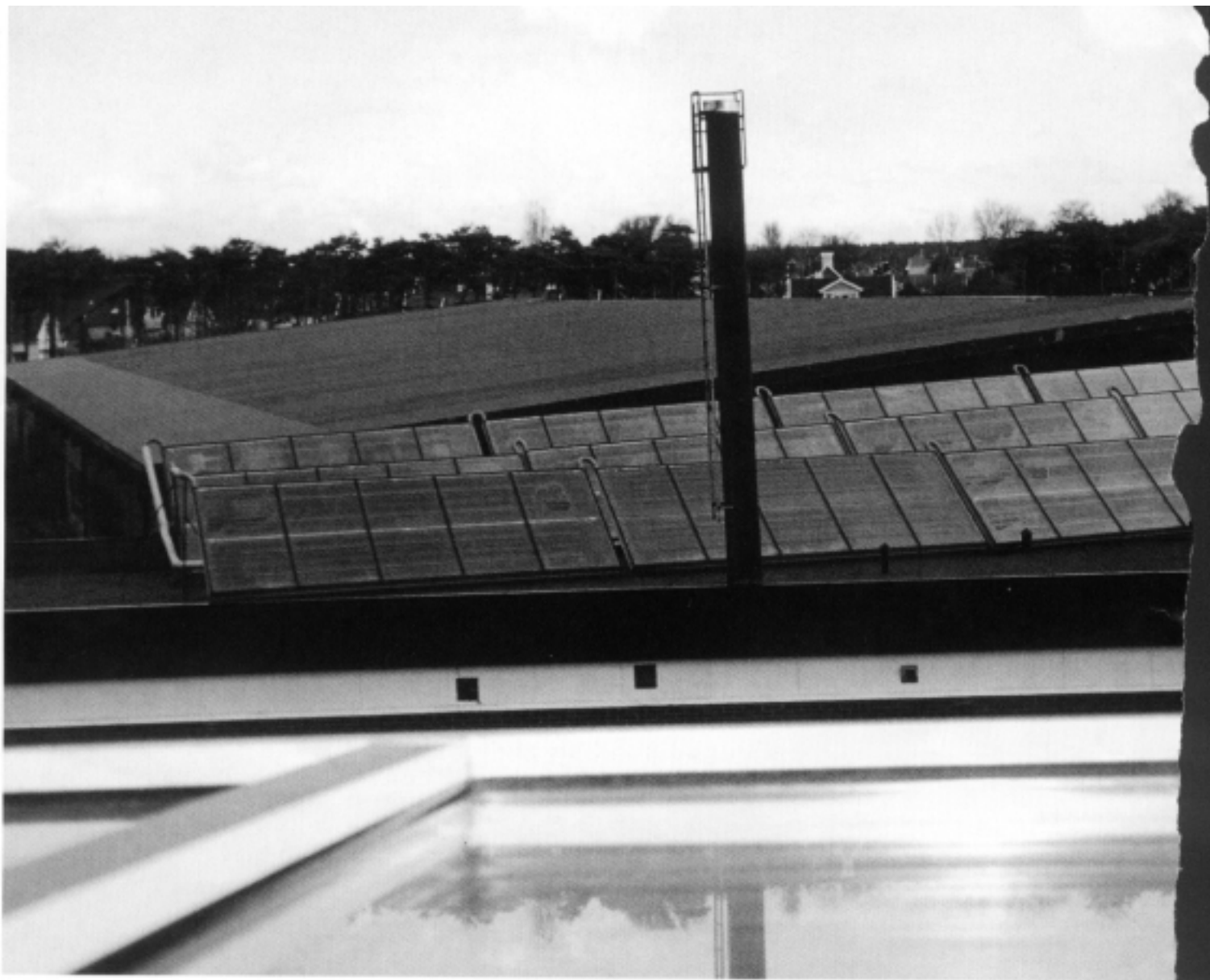


Nu växer solvärmemarknaden



Genom bidrag, aktiv marknadsföring och med VVS-Installatörerna i en nyckelroll kommer solvärmerna att öka sin i nuläget blygsamma andel av energiproduktionen.

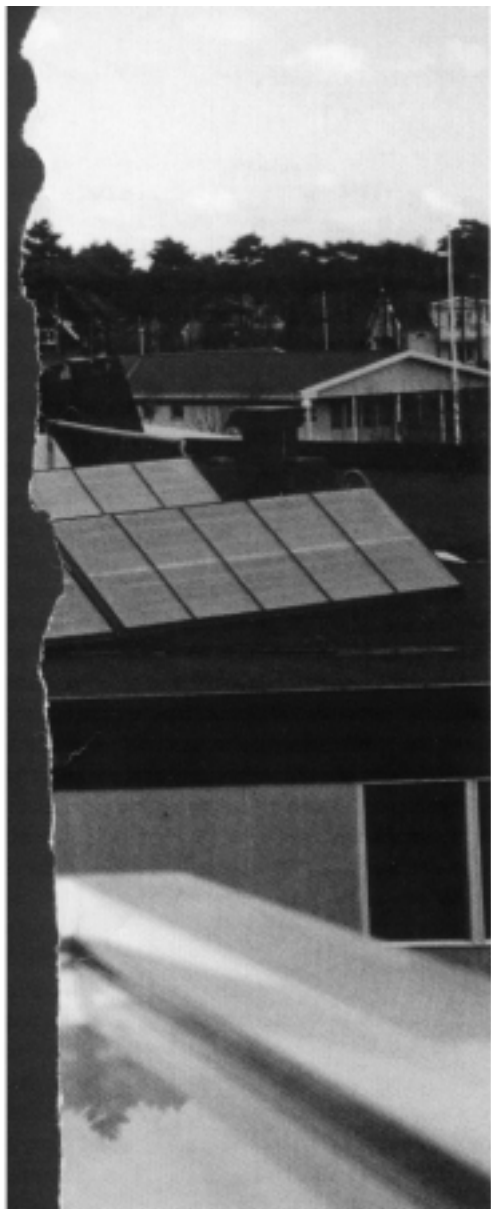
et installeras solfångare som aldrig förr i Sverige. Även om ingen statistik offentliggjorts hittills i år så talar allt för att vi är på väg mot nya rekordsiffror, det vill säga över 20 000 kvadratmeter nya solfångare innevarande år.

Men det bör påpekas att det är

en ökning från en lag nivå. Solenergin svarar för en närmast minimal del av Sveriges energianvändning. Tråkigt, kan det tyckas. Men det har den positiva innebörden att det finns en stor marknad som ligger och väntar på bearbetning.

Vem som ska ta hand om denna växande marknad återstår att

Klitterbadet i Falkenberg var ett av de första stora solvärmeprojekten i Sverige mar det byggdes i slutet av 1980-talet.



se. Hittills har de traditionella VVS-installationsföretagen inte varit speciellt intresserade av solvärmen. Någon aktiv marknadsföring har inte förekommit från installatörshåll.

Paketlösningar

Men nu ska det bli andra bullar av.

Organisationen VVS-Installatörerna är med i en kampanj med titeln "Solklart - solvärme!". Bland annat ska VVS-företagens personal erbjudas koncentrerad utbildning i konsten att marknadsföra och installera solvärme. Utbildningen ska äga rum under hösten. Det blir rote speciellt många timmar - den VVS-tekniska delen i en konventionell solvärmeanläggning är inte komplicerad.

Med de solvärmepaket som finns på marknaden (bland dem Uponors vinnande system) krävs ingen dimensionering och inga extra beställningar av kompletterande material. Man kan säga att företagen medverkat till en viss standardisering, vilket förenklar försäljningsarbetet och installationerna. Trots den relativa enkelheten behövs det en del information efter som solfångare trots allt är ett

litet område för många VVS-are.

Andrén gläds

En entusiast som gläds alldeles speciellt åt utvecklingen är Lars Andrén, ordförande i Svenska Solenergiföreningen (SEAS).

Han kan också glädja sig till att den genomförda teknikupphandlingen resulterat i att det kommer att produceras solvärmesystem för småhus till ett hyggligt pris (16 000 kronor i materialkostnad). Vidare är de statliga bidragen till solvärmeanläggningar återinförda sedan 1 juli i fjol. Det handlar om max 7 500 kronor i bidrag för ett småhus och max 5 000 kronor per lägenhet i flerbostadshus. Man ansöker hos Länsstyrelsen om bidrag och där finns också erforderliga blanketter.

Lars Andrén:

- Man kan säga att bordet nu är dukat på ett sätt som vi aldrig tidigare varit med om. Förutsättningarna för solvärmen är på topp. När det dessutom finns signaler om ett ökat intresse från VVS-Installatörernas sida så har jag stora förhoppningar att det ska hända 5tskilligt. Installatörernas aktiva medverkan är nödvändig för att vi ska få ett genombrott.

Enkel marknadsföring

Marknadsföringen är enkel genom att varje installatör känner till den potentiella marknaden. Det handlar framför allt om hus som byggts

på 60-, 70-, och 80-talen och som nu är i behov av viss upprustning.

- När det är dags att byta varmvattenberedare så har man det rätta läget att satsa också på solfångare som man enkelt placerar ovanpå tegelpannorna och sedan ansluter till varmvattenberedaren, påpekar Andrén.

-Men då är det naturligtvis viktigt att fastighetsägarna får den informationen. Och den informationen kan ges på många sätt, exempelvis genom att man Ugger broschyrmaterial eller säljbrev i brevlådorna i de aktuella villaområdena.

25-30 procent

Med den obetydliga andelen solenergin har i Sverige för närvarande kan det tyckas överdrivet att pasta av solenergin kommer att få en stor energipolitisk eller miljöekonomisk betydelse. Men samtidigt är det så att Sverige ska leva upp till en rad internationella och nationella miljökrav och det finns faktiskt beslut om att kärnkraften ska avvecklas. Alla dessa ställningstaganden kräver långtgående satsningar på "eviga" energikällor. Och då är solen naturligtvis högaktuell.

Lars Andrén:

- Vi klarar oss inte utan att utnyttja solen i solfångarsystem och solcellsystem. Om vi hailer oss till de traditionella solfångarsystemen så skulle de vid maximal användning kunna svara för i storleksordningen 25-30 procent av den totala energianvändningen i bostadssektorn. För tappvarmvatten skulle det handla om cirka 50 procent.

Många års jobb

Om detta eller åtminstone en stor del av det ska bli verklighet så krävs det avsevärda insatser under många år framöver både vad gäller rent arbete och utveckling. På utvecklingssidan är inte minst solcellstekniken intressant.

Solen förutsätts ju vara mer eller mindre evig och samma kan i princip sägas om solenergimarknaden.

Takten i utvecklingen beror på en rad faktorer. Den allra viktigaste faktorn i sammanhanget är naturligtvis fastighetsägarna, små som stora. Och hur de reagerar



Solenergiordförande n

Lars Andrén mitt i solfångarfältet i Falkenberg som tillkom i slutet på 1980-talet. Det varma vattnet används i fjärrvärmesystemet.

beror mycket på vilka insatser som fabrikanter, installatörer och andra branschaktörer gör.

Politikernas inställning är naturligtvis också grundläggande. Och på den punkten är Lars Andrén mer optimistisk än någonsin.

- Att politikerna tar solenergin på allvar visas bland annat av att de statliga bidragen till solfångarsystem har kommit tillbaka och att kampanjen "Solklart - solvärme!" till stor del är finansierad med statliga pengar.

Stor potential

- Om energipolitiken ska bli trovärdig så måste politikerna ta beslut om stora satsningar på att bygga ut solenergin. C_h då handlar det inte bara om s småhus utan även om flerbostadshus, fjärrvärmeanläggningar, industrihus med stor varmvattenförbrukning, sjukhus etcetera. Men åtgärder av en så stor omfattning kräver att regering

och riksdag tar beslut om att ekonomiskt och på andra sätt stödja utvecklingen. Att göra det ligger för övrigt helt i linje med EU:s offensiva och positiva inställning när det gäller solenergi.

Lars Andrén påpekar att räntenivån har stor betydelse. Solenergin är ju gratis, men installation och material kostar pengar. Och då är det viktigt att fastighetsägarna kan låna pengar på hyggliga villkor. Nu är räntan låg.

Trots att han ännu inte fyllt 40 år så är Lars Andrén en av de verkliga veteranerna i energibranschen. Bland annat var han under många år aktiv i TeknoTerm, som hade en stor betydelse för solvärmetekniken i Sverige.

Solfångare i Falkenberg

När jag besöker Lars Andrén i Falkenberg är det första han vill visa mig Klitterbadet. Det var till stor del hans förtjänst att det badet också blev ett solvärmeprojekt när det byggdes i slutet av 1980-talet. Klitterbadets tappvatten värms

med hjälp av solfångarna uppe på taket.

- När man bygger en badanläggning bör solfångarsystem vara ett självklart inslag.

Falkenberg, som är en framåt stad när det gäller "eviga" energislag, har också ett stort fält med solfångare. Dessa solfångare med en total yta av 5 500 kvadratmeter sattes upp i slutet på 80-talet och förser det kommunala fjärrvärmesystemet med varmt vatten. Nu kommer dock Falkenberg att överglänsas av grannen Kungälv, som bygger vad som uppges vara Europas största solvärmeanläggning. Den anläggningen, som VVS-Forum tidigare rapporterat om, får 10 000 kvadratmeter solfångaryta.